

## Head of Sales / Vertriebsleiter / Key Account (m/w/d) – Vollzeit

### Beschreibung

**Sanitätshaus Willecke GmbH** – Tradition & Innovation im Gesundheitswesen seit 1945

### Jetzt bewerben & Teil unseres engagierten Teams werden!

Wir, die **Sanitätshaus Willecke GmbH**, sind ein etabliertes, zukunftsorientiertes Unternehmen im Gesundheitsmarkt. Unser Sanitätshaus bietet ein umfassendes Sortiment und professionelle Versorgung in den Bereichen **orthopädische Einlagen, Prothesen, neurologische Orthesen, Reha-Hilfsmittel, Lip- & Lymphversorgung, Stoma-Inkontinenz, Wundversorgung** sowie eine spezialisierte **Wohnumfeldberatung**. Unser Fokus liegt auf Qualität, individueller Beratung und ausgezeichnetem Service.

Zur **Erweiterung unseres Teams** suchen wir ab sofort einen motivierten Mitarbeiter:

### Head of Sales / Vertriebsleiter / Key Account (m/w/d)

**Standort:** Oberhausen & Umgebung

**Arbeitszeit:** Vollzeit

 **Standort:** Oberhausen & Umgebung

 **Arbeitszeit:** Vollzeit

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Ihre Aufgaben :

### Strategische Vertriebsleitung

- Betreuung und Ausbau bestehender Stakeholder-Beziehungen (Kostenträger, Kliniken, Ärzte, Pflegedienste, Pflegeeinrichtungen).
- Aufbau neuer Kontakte und Netzwerke im Gesundheitswesen.
- Strategische Weiterentwicklung der Vertriebsaktivitäten und Marktpräsenz des Sanitätshauses Willecke.
- Unterstützung bei Marketingmaßnahmen, Kundenveranstaltungen und internen Projekten.

### Führungs- und Personalaufgaben

- Führung, Motivation und Koordination von Außendienst- und Beratungskräften nach Maßgabe der Geschäftsführung.

### Arbeitgeber

Sanitätshaus Willecke GmbH

### Start Anstellung

01.02.2025

### Industrie / Gewerbe

Gesundheitswesen

### Arbeitsort

Zur Eisenhütte 8, 46047, Oberhausen, NRW

### Veröffentlichungsdatum

September 15, 2025

- Onboarding und Begleitung neuer Mitarbeiter:innen.
- Durchführung von Personal- und Entwicklungsgesprächen (Motivation, Zielvereinbarungen, Teambuilding).

## **Standort- und Netzwerkverantwortung**

- Verantwortung für die Vertriebsstandorte des Sanitätshauses Willecke (außer Standort Soest).
- Verpflichtung, sämtliche Standorte mindestens einmal pro Woche persönlich zu besuchen.
- Enge Zusammenarbeit mit den Teams vor Ort, Prozessanalyse und Weiterentwicklung der Abläufe.
- Identifikation und Beseitigung möglicher Probleme, die die Arbeitsleistung hemmen.

## **Netzwerkaufbau in Oberhausen & Gladbeck**

- Kontaktaufnahme zu allen in Oberhausen und Gladbeck ansässigen Pflegediensten.
- Gewinnung neuer Kooperationspartner und Pflegeeinrichtungen für eine nachhaltige Zusammenarbeit.
- Kontinuierliche Betreuung und Pflege dieser Partnerschaften.

## **Dokumentation & Reporting**

- Anfertigung von Besuchs- und Gesprächsberichten.
- Regelmäßige Berichterstattung an die Geschäftsführung über das ERP-System TopM (App und Desktop).

## **Qualifikationen / Anforderungen**

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene kaufmännische oder medizinische Ausbildung, idealerweise mit Weiterbildung im Bereich Vertrieb oder Gesundheitswesen.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst, Key Account Management oder in leitender Funktion im Gesundheitsmarkt.
- Führungskompetenz, Kommunikationsstärke und ein hohes Maß an Eigenmotivation.
- Netzwerkstärke und sicheres Auftreten gegenüber Kostenträgern, Kliniken und Partnern.
- Bereitschaft zu regelmäßiger Reisetätigkeit innerhalb der Filialen.

## **Leistungen der Anstellung**

### **Was wir bieten:**

### **Wir bieten**

- Ein vielseitiges, verantwortungsvolles Aufgabengebiet in einem modernen Sanitätshaus
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- Möglichkeiten zur Weiterentwicklung im Bereich Administration, Marketing und Qualitätsmanagement

- Ein kollegiales Team sowie ein wertschätzendes Arbeitsumfeld
- Leistungsgerechte Vergütung

**20 Urlaubstage + betriebliche Altersvorsorge & Krankenversicherung**

## **Jetzt bewerben!**

**Bewerbung per E-Mail:** [m.willecke@willecke-oberhausen.de](mailto:m.willecke@willecke-oberhausen.de)

**Online-Bewerbung:** <http://willecke-oberhausen.de/karriere/>

**Starte Deine Karriere im Gesundheitswesen – wir freuen uns auf Dich!**

### **Kontakte**

Bei Interesse senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte per Email an: [m.willecke@willecke-oberhausen.de](mailto:m.willecke@willecke-oberhausen.de)

oder Upload auf dieser Website an [www.willecke-oberhausen.de/karriere](http://www.willecke-oberhausen.de/karriere)

Bei Rückfragen stehen wir gern unter 0208 / 85 84 50 zur Verfügung.